

Die Glasfaser Direkt GmbH baut in den nächsten Jahren flächendeckend ein hoch performantes, 100%iges Glasfasernetz im ländlichen Raum aus. Unser ambitioniertes Ziel ist es, jeden Haushalt, jedes Unternehmen und jede öffentliche Institution (Schulen, Kindergärten und Behörden) in unserem Versorgungsgebiet an unser superschnelles Glasfasernetz anzubinden, um eine zukunftsfähige Infrastruktur langfristig zu sichern. Wir versorgen bereits 25.000 Haushalte und täglich werden es mehr!

Für den Standort Köln suchen wir zur Verstärkung unseres Teams in Vollzeit schnellstmöglich Kolleg:innen für die Position

Vertriebstrainer / Trainer Vertrieb (m/w/d)

Das wird Dein neues Aufgabenfeld ...

- Du stehst im engen Austausch sowohl mit dem Customer Management, unseren internen Sales Teams und den externen Vertriebspartnern
- Du bist mitverantwortlich dafür, dass unsere Kunden effektiv, kompetent und fair beraten werden und beeinflusst aktiv die Customer Experience unserer Neukunden mit
- Du schöpfst aus den praktischen Erfahrungen, die Du vor Ort sammelst und leitest permanent sinnvolle Schlüsse für die Aufgabe des Trainings ab, dabei aktualisierst Du laufend die Schulungsinhalte
- Du erarbeitest ein mehrstufiges Schulungsprogramm und führst die Basic-Schulungen bei neuen Partnern (Präsenz oder virtuell) durch
- Du verantwortest die Konzeption, Organisation, Durchführung und Verbesserung verschiedener Trainings und Schulungen für die Verkaufskompetenzen des Außendienstes unter Berücksichtigung der verschiedenen Kompetenzlevel der Mitarbeiter
- Du erstellst eigenständig Trainingsmedien für Schulungen (u. a. E-Learnings, Präsenztrainings etc.)
- Du besprichst die Ergebnisse mit der vertrieblichen Führungsebene und als Grundlage, um daraus eine Sales Excellence Strategie abzuleiten
- Du optimierst die Schulungsmaterialien kontinuierlich, um das Programm auf dem neuesten Stand zu halten
- Du bist für die Schulungsdokumentation und Schulungsinhalte verantwortlich
- Die Entwicklung eines webbasierten Trainingsprogramms rundet Deine Aufgaben ab
- Du begleitest und unterstützt die Trainingsabteilungen externer Partner
- Du führst durch Schulungen und Workshops
- Deine Schulungs- und Trainingserfolge werden über einen entsprechenden NPS dokumentiert



Das bringst Du mit ...

- Eine erfolgreich abgeschlossene Trainerausbildung oder eine vergleichbare Ausbildung
- Bereits praktische Erfahrungen im Vertrieb
- Du besitzt sichere Moderations- und Präsentationstechniken
- Selbständige Arbeitsweise und ausgeprägtes Organisationstalent
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie ein souveränes Auftreten
- Spaß am agilen Arbeiten, Begeisterungsfähigkeit und eine hohe Kundenorientierung
- Sicherer Umgang mit den Microsoft Office-Anwendungen
- Reisebereitschaft und Flexibilität sind für Dich selbstverständlich

Das bieten wir Dir ...

- Flexible Arbeitszeiten, Home-Office und flache Hierarchien
- Eine individuelle Regelung bzgl. des Arbeitsortes
- Freie Getränke und Obst, Zuschuss für ÖPNV, Handy und Sport
- Wir leben einen klaren Wertekompass: Offenheit, Vertrauen, Verantwortung, Befähigen für neue Herausforderungen und ein starkes ökologisches Bewusstsein
- Ein kollegiales, branchenerfahrenes und ambitioniertes Team mit Spaß an der Arbeit und Offenheit für neue Ideen steht Dir mit Rat und Tat zur Seite

Kontakt ...

Bewerbungen schicken Sie bitte per Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem möglichen Starttermin an: bewerbung@glasfaser-direkt.de Bei Fragen erreichen Sie Heike Hoffmann unter +49 (0) 152 289 478 77.

