

Als hochmoderner Infrastrukturanbieter steht Glasfaser Direkt für nachhaltigen Glasfaserausbau in unterversorgten Gebieten. Wir schaffen die Basis für eine uneingeschränkte Vernetzung aller Lebensbereiche, indem wir für jeden Haushalt eine eigene Glasfaserleitung verlegen. Mit 20 Jahren Erfahrung als bundesweiter Telekommunikationsanbieter an den drei regionalen Standorten Köln, Amberg und Euskirchen, decken wir bereits heute 25.000 Haushalte in 5 Bundesländern ab.

Für unseren Standort/Raum Amberg oder Euskirchen suchen wir **Dich** zur Verstärkung unseres stetig wachsenden Teams in Vollzeit und unbefristet schnellstmöglich für die Position.

Sales Manager (m/w/d)

Das wird Dein neues Aufgabenfeld ...

- Du steuerst und verantwortest die Umsetzung regionaler Vertriebsaktivitäten von Glasfaser Ausbauprojekten sowie das Monitoring und Nachsteuern zur Erreichung der Vertriebsziele in den Regionen.
- Koordinieren und Steuern der lokalen Vertriebspartner im engen Austausch vor Ort, Statusverfolgung, Erfassen von Schulungsbedarfen und Aufsetzen geeigneter -maßnahmen für interne und externe Vertriebsmitarbeitern in Abstimmung mit dem Fachbereich gehören zu Deinen Aufgaben.
- Du übernimmst die personelle und organisatorische Planung der Vertriebskanäle: z.B. Infoabende, Point of Sales, Infomobile sowie sonstige Veranstaltungen (intern und extern).
- Du erstellst tägliche Vertriebsreportings / Dashboards für den Leiter Vertrieb und den regionalen Vertriebsleiter und bist im engen Austausch mit den Leitern der Regionen.

Das bringst Du mit ...

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder mehrjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb / Verkauf (POS oder D2D).
- Idealerweise bringst Du Kenntnisse des Telekommunikationsmarktes und technisches Verständnis im Glasfaserausbau mit.
- Du bist eine Vertriebspersönlichkeit, mit Spaß an Kommunikation und Kundenkontakt, kannst überzeugend argumentiert und verfügst über eine hohe Eigenmotivation.
- Du besitzt eine gute Selbstorganisation, Flexibilität sowie Reisebereitschaft und einen gültigen Führerschein der Klasse B.



Das bieten wir Dir ...

- Deinen Fähigkeiten und Erfahrungen angemessenes Gehalt.
- Flexible Arbeitszeiten, Mobiles Arbeiten und nette Kollegen, die vom Chef bis zum Praktikanten in einem Boot sitzen.
- An den Standorten Köln, Euskirchen und Amberg halten wir Dich mobil mit unseren E-Poolfahrzeugen oder E-Scootern.
- Freie Getränke und Obst.
- Mitarbeiterbezogene Wertkarte für die Gewährung von steuerfreien Sachbezügen mit monatlich 50 EUR. Einsetzbar für alltägliche Dinge bei vielen Vertragspartnern.
- Wir leben einen klaren Wertekompass: Offenheit, Vertrauen, Verantwortung, Befähigen für neue Herausforderungen und ein starkes ökologisches Bewusstsein.
- Ein kollegiales, branchenerfahrenes und ambitioniertes Team mit Spaß an der Arbeit und Offenheit für neue Ideen steht Dir mit Rat und Tat zur Seite.

Kontakt ...

Schicke Deine Bewerbung per Mail mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und dem möglichen Starttermin an bewerbung@glasfaser-direkt.de

Bei Fragen erreichst Du Heike Hoffmann unter 0152 / 28 94 78 77

www.glasfaser-direkt.de

