



Sales Controller (m/w/d)

Als hochmoderner Infrastrukturanbieter steht Glasfaser Direkt für nachhaltigen Glasfaserausbau in unterversorgten Gebieten. Wir schaffen die Basis für eine uneingeschränkte Vernetzung aller Lebensbereiche, indem wir für jeden Haushalt eine eigene Glasfaserleitung verlegen. Mit 20 Jahren Erfahrung als bundesweiter Telekommunikationsanbieter an den drei regionalen Standorten Köln, Amberg und Euskirchen, decken wir bereits heute 25.000 Haushalte in 5 Bundesländern ab.

Für unseren Standort in Köln suchen wir zur Verstärkung unseres stetig wachsenden Teams im Schwerpunkt **Sales** in Vollzeit und unbefristet schnellstmöglich Fachkolleg:innen und Expert:innen für die Position.

Das wird Dein neues Aufgabenfeld ...

- In Deiner Verantwortung ist die Definition, Messung und Dokumentation relevanter Vertriebs-KPIs pro Ausbaugbiet
- Du erstellst und konzipierst aufschlussreiche KPI-Reports und Management-Dashboards zur Vertriebsperformance aus den vorhandenen Kennzahlen und Systemen
- Du analysierst Vertriebs-KPIs zur Effizienzbewertung und leitest Best-Practice-Maßnahmen zur Vertrieboptimierung der verschiedenen Kanäle ab
- Das Vorbereiten von Business Reviews durch Bereitstellung relevanter Daten für unterschiedliche Zielgruppen (Management, regionale Vertriebssteuerung, Agenturen und Partner) liegt in Deinem Bereich
- Du arbeitest im engen Austausch mit dem Head of Sales, den regionalen Salesmanagern und den angrenzenden Fachbereichen



Das bringst Du mit ...

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit mehreren Jahren Berufserfahrung
- Erfahrung im Bereich Vertriebscontrolling / Vertriebssteuerung, idealerweise Erfahrung in der Telekommunikationsbranche
- Versiert im Aufbau von Management-Reporting
- Ein hohes Maß an Eigenorganisation, analytische und lösungsorientiertes Denken und strukturiertes Arbeiten als Deine Kerneigenschaften
- Ausgeprägte Kommunikationskompetenz verbunden mit Empathie und einer „Hands on Mentalität“ sowie Kreativität, Agilität und Neugierde
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office (insb. Excel) sowie ThinkCell
- Gute Englischkenntnisse

Das bieten wir Dir ...

- Ein Deinen Fähigkeiten und Erfahrungen angemessenes Gehalt
- Flexible Arbeitszeiten, Mobiles Arbeiten und nette Kollegen, die vom Chef bis zum Praktikanten in einem Boot sitzen
- Wir halten dich geschäftlich mobil mit unseren E-Poolfahrzeugen oder E-Scootern
- Freie Getränke und Obst
- Mitarbeiterbezogene Wertkarte für die Gewährung von steuerfreien Sachbezügen mit monatlich 50 EUR. Einsetzbar für alltägliche Dinge bei vielen Vertragspartnern
- Wir leben einen klaren Wertekompass: Offenheit, Vertrauen, Verantwortung, Befähigen für neue Herausforderungen und ein starkes ökologisches Bewusstsein
- Ein kollegiales, branchenerfahrenes und ambitioniertes Team mit Spaß an der Arbeit und Offenheit für neue Ideen steht Dir mit Rat und Tat zur Seite

Kontakt ...

Schicke Deine Bewerbung per Mail mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und dem möglichen Starttermin an bewerbung@glasfaser-direkt.de

Bei Fragen erreichst Du Heike Hoffmann unter 0152 / 28 94 78 77.

www.glasfaser-direkt.de

